

LAMPIRAN

1. KUESIONER PENELITIAN

PENGARUH BRAND IMAGE, PERCEIVED RISK DAN PERCEIVED VALUE TERHADAP KEPUTUSAN MITRA DALAM MEMILIH MLM SYARIAH (Studi Pada Mitra Paytren Yogyakarta)

Terimakasih yang sebesar-besarnya kepada para partisipan yang telah bersedia untuk menjadi salah satu responden dalam penelitian ini. kuesioner ini merupakan instrumen penelitian yang dilakukan oleh peneliti :

Nama : Sri Wahyuni Eka Putri

Nim : 20160730069

Prodi : Ekonomi Syariah

Fakultas : Agama Islam

Universitas : Universitas Muhammadiyah Yogyakarta

Diharapkan kepada responden untuk menjawab instrument penelitian dengan sejujur-jujurnya, demi kelancaran penelitian ini dan semua kerahasiaan data akan dijamin oleh peneliti. Akhir kata peneliti mengucapkan terimaksih yang sebesar-besarnya kepada responden yang telah bersedia mengisi instrumen dalam penelitian ini.

A. Mohon berikan tanda (✓) pada kolom yang telah disediakan dengan jawaban yang bapak/ibu/saudara/i anggap sesuai dengan kondisi yang berlaku.

Identitas Responden

- Nama : _____
- Usia : _____ Tahun
- Jenis Kelamin :
a. Laki-laki
b. Perempuan
- Pendidikan Terakhir :
a. Tidak/Belum Sekolah
b. SD / Sederajat
c. SMP / Sederajat
d. SMA / Sederajat
e. S1 / Diploma
- Domisili saat ini :
a. Yogyakarta
b. Di luar Yogyakarta
- Lama menjadi Mitra Paytren :
a. \leq 1 tahun
b. 2 tahun
c. $>$ 2 tahun

Petunjuk pengisian :

Pilihlah salah satu jawaban yang paling sesuai menurut Bapak/Ibu/Saudara/i dengan memberi tanda (✓) pada kolom yang tersedia, adapun makna dari tanda tersebut adalah :

STS	TS	S	SS
Sangat Tidak Setuju	Tidak Setuju	Setuju	Sangat Setuju

B. Butiran Pernyataan Dan Pertanyaan

ANGKET CITRA MEREK (*BRAND IMAGE*)

NO	Daftar Pertanyaan	STS	TS	S	SS
1.	Menurut saya Paytren merupakan bisnis MLM Syariah yang sudah dikenal banyak orang.				
2.	Menurut saya Paytren merupakan bisnis MLM Syariah yang memiliki merek yang mudah diingat.				
3.	Menurut saya menjadi Mitra Paytren memberikan kesan positif bagi saya.				
4.	Menurut saya Keberhasilan yang telah diraih para Mitra Paytren lainnya memotivasi saya untuk ikut bergabung menjadi Mitra Paytren				
5.	Menurut saya Paytren merupakan bisnis MLM Syariah yang memiliki banyak kelebihan dibandingkan bisnis MLM Syariah lainnya				
6.	Menurut saya Paytren memiliki ciri khas tersendiri yang berbeda dari bisnis MLM Syariah lainnya.				

ANGKET PERSEPSI RESIKO (PERCEIVED VALUE)

NO	Daftar Pertanyaan	STS	TS	S	SS
1.	Menurut saya tidak ada resiko keuangan yang akan saya peroleh dengan menjadi Mitra Paytren.				
2.	Menurut saya menjadi Mitra Paytren tidak akan merugikan diri saya.				
3.	Menurut saya kinerja paytren tidak akan mengecewakan saya.				
4.	Menurut saya dengan menjadi Mitra Paytren saya tidak akan dipandang buruk oleh orang lain.				
5.	Saya percaya bahwa Paytren memiliki kinerja yang baik.				

ANGKET PERSEPSI NILAI (PERCEIVED VALUE)

NO	Daftar Pertanyaan	STS	TS	S	SS
1.	Saya memutuskan untuk bergabung menjadi Mitra Paytren karena menurut saya Paytren merupakan bisnis MLM Syariah yang lebih unggul dibandingkan bisnis MLM Syariah lainnya.				
2.	Saya merasa telah melakukan keputusan yang tepat karena lebih memilih Paytren dibandingkan bisnis MLM lainnya.				
3.	Saya memutuskan untuk bergabung menjadi Mitra Paytren karena merasa bahwa Paytren memiliki banyak manfaat				

	yang dapat membantu kegiatan sehari-hari saya.				
4.	Saya memutuskan untuk bergabung menjadi Mitra Paytren karena merasa bahwa Paytren akan mampu meningkatkan penghasilan saya.				

ANGKET KEPUTUSAN PEMBELIAN

NO	Daftar Pernyataan	STS	TS	S	SS
1.	Ketika ingin menjalankan bisnis dengan sistem MLM, Paytren merupakan pilihan pertama saya.				
2.	Sebelum saya bergabung menjadi mitra Paytren saya mencari informasi yang banyak mengenai Paytren.				
3.	Saya memutuskan untuk bergabung menjadi Mitra Paytren setelah melalui banyak pertimbangan.				
4.	Saya merasa tidak salah memilih bergabung menjadi mitra Paytren.				
5.	Setalah saya bergabung menjadi mitra Paytren saya juga merekomendasikannya kepada orang lain termasuk kepada teman dan keluarga saya				

2. Uji Validitas

a) Brand Image (X1)

Correlations

		X1.1	X1.2	X1.3	X1.4	X1.5	X1.6	X1_Total
X1.1	Pearson Correlation	1	.402*	.352*	.251	.045	.353*	.497**
	Sig. (2-tailed)		.010	.026	.119	.783	.026	.001
	N	40	40	40	40	40	40	40
X1.2	Pearson Correlation	.402*	1	.815**	.448**	.469**	.730**	.841**
	Sig. (2-tailed)	.010		.000	.004	.002	.000	.000
	N	40	40	40	40	40	40	40
X1.3	Pearson Correlation	.352*	.815**	1	.607**	.585**	.581**	.874**
	Sig. (2-tailed)	.026	.000		.000	.000	.000	.000
	N	40	40	40	40	40	40	40
X1.4	Pearson Correlation	.251	.448**	.607**	1	.669**	.439**	.776**
	Sig. (2-tailed)	.119	.004	.000		.000	.005	.000
	N	40	40	40	40	40	40	40
X1.5	Pearson Correlation	.045	.469**	.585**	.669**	1	.498**	.748**
	Sig. (2-tailed)	.783	.002	.000	.000		.001	.000
	N	40	40	40	40	40	40	40
X1.6	Pearson Correlation	.353*	.730**	.581**	.439**	.498**	1	.784**
	Sig. (2-tailed)	.026	.000	.000	.005	.001		.000
	N	40	40	40	40	40	40	40
X1_Total	Pearson Correlation	.497**	.841**	.874**	.776**	.748**	.784**	1
	Sig. (2-tailed)	.001	.000	.000	.000	.000	.000	
	N	40	40	40	40	40	40	40

*. Correlation is significant at the 0.05 level (2-tailed).

**. Correlation is significant at the 0.01 level (2-tailed).

b) Perceived Risk (X2)

Correlations

		X2.1	X2.2	X2.3	X2.4	X2.5	X2_Total
X2.1	Pearson Correlation	1	.696**	.474**	.432**	.568**	.779**
	Sig. (2-tailed)		.000	.002	.005	.000	.000
	N	40	40	40	40	40	40
X2.2	Pearson Correlation	.696**	1	.731**	.632**	.701**	.907**
	Sig. (2-tailed)	.000		.000	.000	.000	.000

N		40	40	40	40	40	40
X2.3	Pearson Correlation	.474**	.731**	1	.611**	.766**	.857**
	Sig. (2-tailed)	.002	.000		.000	.000	.000
	N	40	40	40	40	40	40
X2.4	Pearson Correlation	.432**	.632**	.611**	1	.503**	.751**
	Sig. (2-tailed)	.005	.000	.000		.001	.000
	N	40	40	40	40	40	40
X2.5	Pearson Correlation	.568**	.701**	.766**	.503**	1	.856**
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000	.001		.000
	N	40	40	40	40	40	40
X2_Total	Pearson Correlation	.779**	.907**	.857**	.751**	.856**	1
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000	.000	.000	
	N	40	40	40	40	40	40

**. Correlation is significant at the 0.01 level (2-tailed).

c) Perceived Value (X3)

Correlations							
		X3.1	X3.2	X3.3	X3.4	X3_Total	
X3.1	Pearson Correlation	1	.761**	.702**	.734**	.907**	
	Sig. (2-tailed)		.000	.000	.000	.000	
	N	40	40	40	40	40	
X3.2	Pearson Correlation	.761**	1	.673**	.663**	.881**	
	Sig. (2-tailed)	.000		.000	.000	.000	
	N	40	40	40	40	40	
X3.3	Pearson Correlation	.702**	.673**	1	.693**	.864**	
	Sig. (2-tailed)	.000	.000		.000	.000	
	N	40	40	40	40	40	
X3.4	Pearson Correlation	.734**	.663**	.693**	1	.876**	
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000		.000	
	N	40	40	40	40	40	
X3_Total	Pearson Correlation	.907**	.881**	.864**	.876**	1	
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000	.000	.000	
	N	40	40	40	40	40	

**. Correlation is significant at the 0.01 level (2-tailed).

d) Keputusan Pembelian (Y)

		Correlations					
		Y.1	Y.2	Y.3	Y.4	Y.5	Y_Total
Y.1	Pearson Correlation	1	.352*	.240	.463**	.610**	.739**
	Sig. (2-tailed)		.026	.135	.003	.000	.000
	N	40	40	40	40	40	40
Y.2	Pearson Correlation	.352*	1	.524**	.379*	.448**	.698**
	Sig. (2-tailed)	.026		.001	.016	.004	.000
	N	40	40	40	40	40	40
Y.3	Pearson Correlation	.240	.524**	1	.275	.381*	.624**
	Sig. (2-tailed)	.135	.001		.086	.015	.000
	N	40	40	40	40	40	40
Y.4	Pearson Correlation	.463**	.379*	.275	1	.728**	.787**
	Sig. (2-tailed)	.003	.016	.086		.000	.000
	N	40	40	40	40	40	40
Y.5	Pearson Correlation	.610**	.448**	.381*	.728**	1	.862**
	Sig. (2-tailed)	.000	.004	.015	.000		.000
	N	40	40	40	40	40	40
Y_Total	Pearson Correlation	.739**	.698**	.624**	.787**	.862**	1
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000	.000	.000	
	N	40	40	40	40	40	40

*. Correlation is significant at the 0.05 level (2-tailed).

**. Correlation is significant at the 0.01 level (2-tailed).

3. Uji Reliabilitas

a) Brand Image (X1)

Reliability Statistics

Cronbach's Alpha	N of Items
.850	6

b) Perceived Risk (X2)

Reliability Statistics

Cronbach's Alpha	N of Items
.885	5

c) Perceived Value (X3)

Reliability Statistics

Cronbach's Alpha	N of Items
.905	4

d) Keputusan Pembelian (Y)

Reliability Statistics

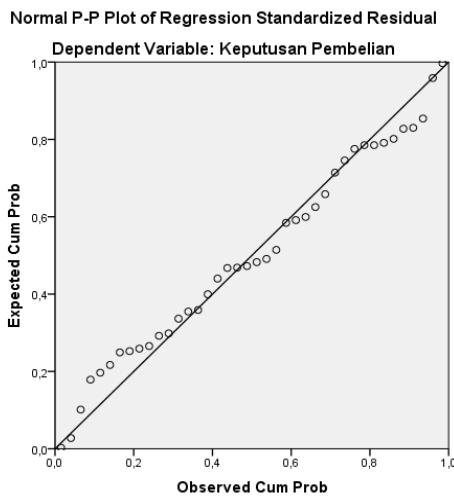
Cronbach's Alpha	N of Items
.795	5

4. Uji Normalitas

One-Sample Kolmogorov-Smirnov Test

		Unstandardized Residual
N		40
Normal Parameters ^{a,b}	Mean	.0000000
	Std. Deviation	2.09232605
Most Extreme Differences	Absolute	.094
	Positive	.086
	Negative	-.094
Test Statistic		.094
Asymp. Sig. (2-tailed)		.200 ^{c,d}

- a. Test distribution is Normal.
- b. Calculated from data.
- c. Lilliefors Significance Correction.
- d. This is a lower bound of the true significance.



5. Uji Multikolinearitas

Coefficients^a

Model	Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients	t	Sig.	Collinearity Statistics	
	B	Std. Error	Beta			Tolerance	VIF
1 (Constant)	2.926	1.990		1.471	.150		
Brand Image	.363	.186	.410	1.954	.059	.282	3.546
Perceived Risk	-.128	.184	-.133	-.696	.491	.339	2.952
Perceived Value	.553	.254	.478	2.175	.036	.257	3.893

a. Dependent Variable: Keputusan Pembelian

6. Uji Heteroskedasitas

Coefficients^a

Model	Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients	t	Sig.
	B	Std. Error	Beta		
1 (Constant)	3.195	1.295		2.467	.019
Brand Image	-.019	.121	-.049	-.159	.874
Perceived Risk	-.034	.120	-.079	-.284	.778
Perceived Value	-.061	.165	-.119	-.371	.712

a. Dependent Variable: Abs_Res

7. Uji t

Model	Coefficients ^a				
	Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients	t	Sig.
	B	Std. Error	Beta		
1	(Constant)	2.926	1.990	1.471	.150
	Brand Image	.363	.186	.410	.059
	Perceived Risk	-.128	.184	-.133	.491
	Perceived Value	.553	.254	.478	.036

a. Dependent Variable: Keputusan Pembelian

8. Uji F

ANOVA ^a					
Model	Sum of Squares	df	Mean Square	F	Sig.
1	Regression	212.040	3	70.680	14.903
	Residual	170.735	36	4.743	
	Total	382.775	39		

a. Dependent Variable: Keputusan Pembelian

b. Predictors: (Constant), Perceived Value, Perceived Risk, Brand Image

9. Uji R2

Model Summary				
Model	R	R Square	Adjusted R Square	Std. Error of the Estimate
1	.744 ^a	.554	.517	2.178

a. Predictors: (Constant), Perceived Value, Perceived Risk, Brand Image

10. Dokumentasi Penelitian



Identitas Responden

Nama
40 tanggapan

Khabibah Turrohmah
Riyani Fatoni
Mei Oktalia
Akmal Firmansyah
Tri Yatmini
Wenni
Ilmi Mu'min Musyrifin
Bilah Ash-Shiddiq
Febri
Chaerani gifanda
Althof Ahludz Dzikri Hariyadiansah
Tuti

Identitas Responden

Nama
40 tanggapan

Khabibah Turrohmah
Riyani Fatoni
Mei Oktalia
Akmal Firmansyah
Tri Yatmini
Wenni
Ilmi Mu'min Musyrifin
Bilah Ash-Shiddiq
Febri
Chaerani gifanda
Althof Ahludz Dzikri Hariyadiansah
Tuti

Paytren Rian

Anda
Knpa dlu mas bisa jadi mitra paytren ?
Dilatarbelakangi oleh apa mas ?

Liat ownernya.
Terus ada temen juga yg udah sukses
jadi ikut'tan

Anda
Menurut mas citra/image paytren
waktu itu seperti apa ? Mempengaruhi
pengambilan keputusan menjadi mitra n...

Dulu masih dikit yg ikut paytren, terus
belum ada isu politik di paytren

Anda
Ada ketakutan akan resiko yg bakal
didapat ngk pas mau menjadi mitra
paytren ? Kalau semisal ada resiko yg s...

Gakda mba, saya jga modalnya cman
dikit

Jadi biasa ajh

Paytren Rian
Dulu masih dikit yg ikut paytren, terus
belum ada isu politik di paytren

Ketik pesan

Alva Paytren

Anda
Knpa mbak saya lupa balas

Chat nya tenggelam

Anda
Knpa dlu mas bisa jadi mitra paytren ?
Dilatarbelakangi oleh apa mas ?

Pengen usaha sendiri dan mau coba
secara langsung MLM itu kek mana
sih sebenarnya

Anda
Menurut mas citra/image paytren
waktu itu seperti apa ? Mempengaruhi
pengambilan keputusan menjadi mitra n...

Untuk citra nya masih lumayan bagus
ketika itu. Di tahun 2017 kalau g salah
saya daftar

Anda
Ada ketakutan akan resiko yg bakal
didapat ngk pas mau menjadi mitra
paytren ? Kalau semisal ada resiko yg s...

Pasti ada resiko. Paling mentok
kehilangan uang 350rb kalau
dihitung-hitung. Itu kalau g ngapain2.
Cuman daftar doanh

Ketik pesan

11. Hasil Uji Turnitin

 PERPUSTAKAAN UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA Terakreditasi "A" (Perpustakaan Nasional RI No: 29/1/ee/XII.2014)	
<p>Perpustakaan Universitas Muhammadiyah Yogyakarta menyatakan bahwa Skripsi atas:</p> <p>Nama : Sri Wahyuni Eka Putri NIM : 20160730069 Prodi : Ekonomi Syariah/Fai Judul : PENGARUH BRAND IMAGE, PERCEIVED RISK DAN PERCEIVED VALUE TERHADAP KEPUTUSAN MITRA DALAM MEMILIH MLM SYARIAH (STUDI PADA MITRA PAYTREN YOGYAKARTA) Dosen Pembimbing : Syarif As'ad, S.Ei., Msi</p>	
<p>Telah dilakukan tes Turnitin filter 1%, dengan indeks similaritasnya sebesar 7%. Semoga surat keterangan ini dapat digunakan sebagaimana mestinya.</p>	
Mengetahui Ka. Ur. Pengelolahan	Yogyakarta, 1/20/2020 yang melaksanakan pengecekan
 Laela Niswatin, S.I.Pust	 Ikram Al-Zein, S.Kom.I