

**PENGARUH KUALITAS LAYANAN DAN KEWAJARAN HARGA
TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN DENGAN KEPUASAN
PELANGGAN SEBAGAI VARIABEL INTERVENING
(Studi Pada Jasa Pembersih Sepatu *Shoes and Care* di Yogyakarta)**

***THE EFFECT OF SERVICE QUALITY AND PRICE RIGHTS ON
CUSTOMER LOYALTY WITH CUSTOMER SATISFACTION AS
INTERVENING VARIABLE***
(Study on Shoe and Care Shoes Cleaning Services in Yogyakarta)

SKRIPSI

Diajukan Guna Memenuhi Persyaratan untuk Memperoleh Gelar Sarjana
pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis Program Studi Manajemen
Universitas Muhammadiyah Yogyakarta



Oleh:

MUAMAR SIDQON

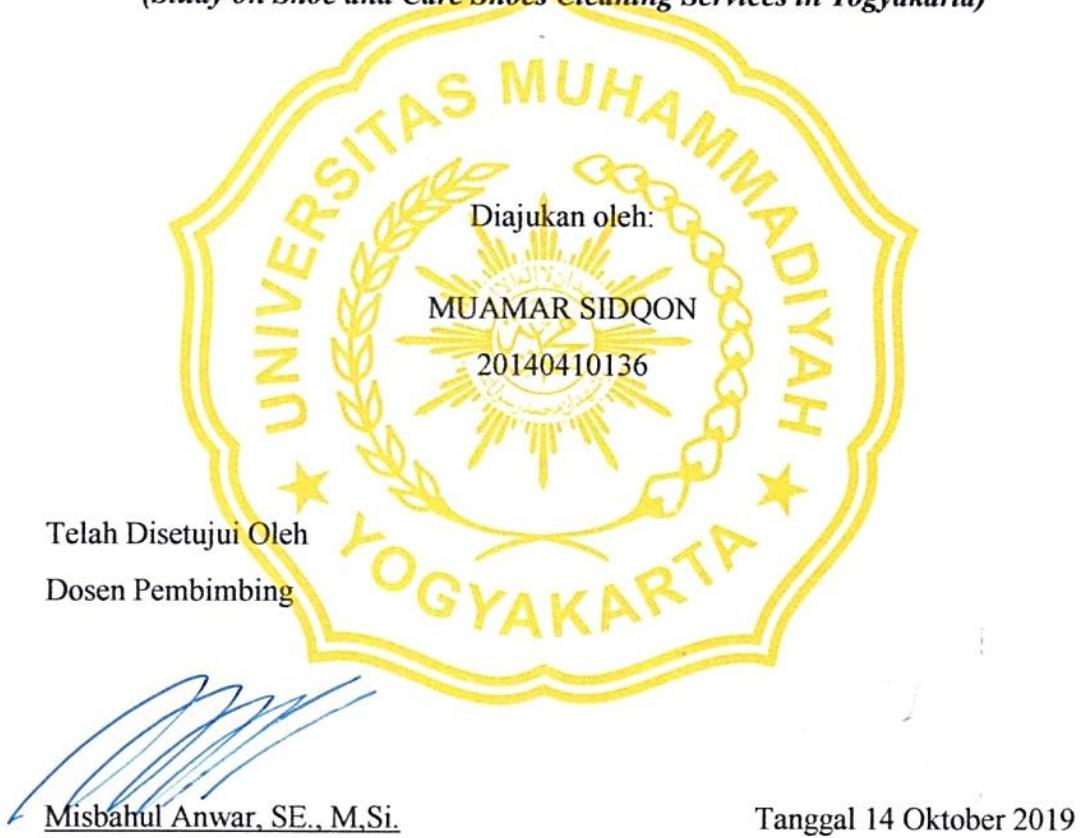
20140410136

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA
2019**

SKRIPSI

PENGARUH KUALITAS LAYANAN DAN KEWAJARAN HARGA TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN DENGAN KEPUASAN PELANGGAN SEBAGAI VARIABEL INTERVENING (Studi Pada Jasa Pembersih Sepatu *Shoes and Care* di Yogyakarta)

**THE EFFECT OF SERVICE QUALITY AND PRICE RIGHTS ON
CUSTOMER LOYALTY WITH CUSTOMER SATISFACTION AS
INTERVENING VARIABLE**
(Study on Shoe and Care Shoes Cleaning Services in Yogyakarta)



NIK. 19670916199202 143 014

SKRIPSI

PENGARUH KUALITAS LAYANAN DAN KEWAJARAN HARGA TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN DENGAN KEPUASAN PELANGGAN SEBAGAI VARIABEL INTERVENING (Studi Pada Jasa Pembersih Sepatu *Shoes and Care* di Yogyakarta)

**THE EFFECT OF SERVICE QUALITY AND PRICE RIGHTS ON
CUSTOMER LOYALTY WITH CUSTOMER SATISFACTION AS
INTERVENING VARIABLE**
(Study on Shoe and Care Shoes Cleaning Services in Yogyakarta)

Diajukan oleh:

MUAMAR SIDQON

20140410136

Skripsi ini telah Dipertahankan dan Disahkan di depan Dewan Pengaji Program
Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis
Universitas Muhammadiyah Yogyakarta

Tanggal 14 Oktober 2019

Yang terdiri dari

Dr. Indah Fatmawati, SE., M.Si.
Nik. 19690816199303 143 029

Sutrisno Wibowo, SE., M.Si.
NIK. 19690801199303 143 030

Hasnah Rimiyati, Dra., M.Si.
NIK. 19621015198904 143 006

Mengetahui

Ketua Program Studi Manajemen

Universitas Muhammadiyah Yogyakarta

Retno Widowati PA., M.Si., Ph.D

NIK. 196304071991 032 001

HALAMAN PERNYATAAN

Dengan ini saya,

Nama : Muamar Sidqon

Nomor Mahasiswa : 20140410136

Menyatakan bahwa skripsi ini dengan judul: "**PENGARUH KUALITAS LAYANAN DAN KEWAJARAN HARGA TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN DENGAN KEPUASAN PELANGGAN SEBAGAI VARIABEL INTERVENING PADA JASA PEMBERSIH SEPATU SHOES & CARE DI YOGYAKARTA**" tidak pernah ada karya yang diajukan untuk memperoleh gelar kesarjanaan di suatu Perguruan Tinggi dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam Daftar Pustaka. Apabila ternyata dalam skripsi ini diketahui terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain maka saya bersedia karya tersebut dibatalkan.

Yogyakarta, 14 Oktober 2019



MOTTO

Karena sesungguhnya sesudah kesulitan ada kemudahan,
sesungguhnya sesudah kesulitan itu ada kemudahan.

(Q. S Al-Insyirah: 5-6)

Manusia hidup dengan jatah masalah sendiri, maka
habiskan jatah masalahmu pada saat muda karena ketika
engkau dewasa, engkau akan menjadi orang yang bijaksana.

-Someone like Hans-

Pendidikan adalah jalan menuju kemakmuran dan tempat
berlindung dari kemalangan.

-Aristoteles-

Jangan menjadikan sukses sebagai tujuan. Lakukan apa
yang anda cintai, maka sukses akan datang dengan
sendirinya.

-David Frost-

PERSEMBAHAN

Untuk Ibundaku Tersayang, Ibu Zuhriyah.

“Wanita Paling Sabar, Wanita Paling Penyayang, Wanita Paling Perhatian, Wanita Paling Tangguh, Wanita Paling Berharga Yang Pernah Aku Punya.”

Untuk Ayahandaku Tersayang, Bapak Muhtar Hadi.

“Laki-Laki Paling Tangguh, Laki-Laki Paling Sabar, Laki-Laki Paling Pengertian, Laki-Laki Paling Rendah Hati, Laki-Laki Paling Bijaksana, Laki-Laki Paling Luarbiasa Yang Pernah Aku Punya.”

Untuk Kakak Laki-lakiku Tersayang, Mas Husein Zaka Mubarok.

“Laki-laki Paling Ulet, Laki-laki Paling Sabar, Laki-laki Paling Cerdas, Laki-laki Paling Cekatan, Laki-laki Paling Banyak Cerewet Bener, Laki-laki Paling Menjadi Penutan, Laki-laki Paling Berani Yang Pernah Aku Punya”

Untuk Kakak Andalanku, Kak Akmal Abdur Rouf.

“Laki-Laki Paling Brilian, Laki-Laki Paling Tangguh, Laki-Laki Paling Bijaksana, Laki-Laki Paling Sabar, Laki-Laki Paling Out Of The Box Yang Pernah Aku Punya”

Ini Adalah Persembahan Yang Insya Allah Terikhlas, Terbesar, Terindah, Terberat Yang Pernah Dedeck Sidiq Berikan.
Terimakasih atas support dan kesabarannya selama menantikan karya ini selesai.

Karya ini adalah persembahan untuk semua orang yang mendukung dan turut ambil bagian memberikan inspirasi kepada saya. Terkhusus untuk :

1. Dosen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.
2. Bunda Erna, Simbi Karel, dan Dedeck Risang yang sudah sering memberikan kasih pengganti dari keluarga yang jauh di Kalimantan.
3. Nadia Astirani Devi, yang selalu setia mensupport saya dan selalu memberikan semangat kepada saya.
4. Teman-teman partai ures-ures yang tidak bias disebutkan satu-persatu namanya, yang telah menjadi tempat menyampaikan inspirasi dan tempat mengeruk inspirasi.
5. Anak Kelas D angkatan 2014 secara keseluruhan yang tidak bisa saya sebutkan satu-persatu.
6. Anak-anak sejurusan Manajemen 2014 yang telah lebih dulu menyelesaikan studi.
7. Temen-temen yang saya temui dan saya ambil inspirasi darinya namun tak pernah sempat untuk berkenalan.

KATA PENGANTAR

Segala puji bagi Allah Subhanahu Wa Ta'ala yang telah memberikan kemudahan, kesempatan, kesehatan, karunia dan rahmat sehingga saya dapat menyelesaikan penulisan skripsi yang berjudul “Pengaruh Kualitas Layanan dan Kewajaran Harga terhadap Loyalitas Pelanggan melalui Kepuasan Pelanggan sebagai variabel intervening pada jasa pembersih sepatu *Shoes and Care* di Yogyakarta”.

Skripsi ini disusun untuk memenuhi salah satu persyaratan dalam memperoleh gelar Sarjana Pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Yogyakarta. Penulis mengambil topik ini dengan harapan dapat memberikan referensi dan kontribusi terhadap *study* tentang perkembangan bisnis *laundry* sepatu di Yogyakarta.

Penyelesaian skripsi ini tidak lepas dari bimbingan dan dukungan berbagai pihak, oleh karena itu pada kesempatan ini penulis mengucapkan terima kasih yang sebanyak-banyaknya kepada:

1. Bapak Rizal Yaya SE., M.Sc., Ph.D., Ak., CA. selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Yogyakarta yang telah memberikan petunjuk, bimbingan dan kemudahan selama penulis menyelesaikan studi.
2. Ibu Retno Widowati PA., M.SI. Ph.D. selaku Kaprodi Manajemen Universitas Muhammadiyah Yogyakarta yang telah memberikan bimbingan dan kemudahan selama penulis menempuh studi.

3. Bapak Misbahul Anwar, SE., M.Si. selaku Dosen Pembimbing yang dengan penuh kesabaran telah memberikan masukan dan bimbingan selama proses penyelesaian karya tulis ini.
4. Keluarga Besar di rumah yang selalu senantiasa memberikan dorongan dan perhatian kepada penulis untuk menyelesaikan studi.
5. Semua pihak yang telah memberikan dukungan, bantuan, kemudahan dan semangat dalam proses penyelesaian tugas akhir ini.

Sebagai penutup, penulis merasa dan menyadari masih banyak kekurangan dan kesalahan yang terdapat dalam skripsi ini. Oleh karena itu dengan lapang dada penulis menerima kritik, saran dan opini apapun untuk skripsi ini demi perkembangan kemampuan penulis sendiri serta pengembangan topik penelitian dalam karya tulis ini.

Yogyakarta, 14 Oktober 2019

Muamar Sidqon

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL.....	i
HALAMAN PERSETUJUAN	ii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iii
HALAMAN PERNYATAAN	iv
MOTTO	v
PERSEMBAHAN	vi
INTISARI.....	viii
ABSTRACT	ix
KATA PENGANTAR	x
DAFTAR ISI.....	xii
DAFTAR TABEL.....	xiii
DAFTAR GAMBAR	xiv
BAB I PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang Penelitian	1
B. Rumusan Masalah Penelitian	6
C. Tujuan Penelitian	6
D. Manfaat Penelitian	7
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	9
A. Landasan Teori.....	9
B. Hasil Penelitian Terdahulu.....	15
C. Penurunan Hipotesis	22
D. Model Penelitian	27
BAB III METODE PENELITIAN.....	28
A. Objek dan Subjek Penelitian	28
B. Populasi dan Sampel Penelitian	28
C. Teknik Pengambilan Sampel.....	28
D. Teknik Pengumpulan Data.....	30
E. Definisi Operasional Variabel Penelitian.....	31
F. Uji Kualitas Instrumen	34
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	42
A. Gambaran Umum Objek/Subjek Penelitian	42
B. Uji Kualitas Instrumen	45
C. Statistik Deskriptif	46
D. Hasil Penelitian (Uji Hipotesis)	49
E. Pengujian hipotesis	60
F. Pembahasan.....	65
BAB V SIMPULAN DAN SARAN	74
A. Kesimpulan	74
B. Keterbatasan Penelitian.....	74
C. Saran.....	75
DAFTAR PUSTAKA	76
LAMPIRAN	76

DAFTAR TABEL

Tabel 1. 1 Daftar Harga Perusahaan Sepatu.....	4
Tabel 2. 1 Hasil penelitian terdahulu	16
Tabel 3. 1 Definisi operasional dan indikator variabel penelitian	32
Tabel 4. 1 Hasil Pengumpulan Data.....	43
Tabel 4. 2 Distribusi Responden Berdasarkan Usia Responden	43
Tabel 4. 3 Distribusi Responden Berdasarkan Pekerjaan Responden.....	44
Tabel 4. 4 Distribusi Responden Berdasarkan Penghasilan.....	44
Tabel 4. 5 Hasil Uji Validitas & Reliabilitas	45
Tabel 4. 6 Statistik Deskriptif Variabel Kualitas Layanan	46
Tabel 4. 7 Statistik Deskriptif Variabel Kualitas Produk.....	47
Tabel 4. 8 Statistik Deskriptif Variabel Kepuasan Pelanggan	47
Tabel 4. 9 Statistik Deskriptif Variabel Loyalitas Pelanggan	48
Tabel 4. 10 Hasil Uji Normalitas	52
Tabel 4. 11 Hasil pengujian outliers	53
Tabel 4. 12 Notes For Model Notes For Model (Default model) Computation of degrees of freedom (Default model).....	57
Tabel 4. 13 Menilai goodness of fit	57
Tabel 4. 14 Hubungan antar variable	60
Tabel 4. 15 Standardized Direct Effects (Group number 1 - Default model).....	63
Tabel 4. 16 Standardized Indirect Effects (Group number 1 - Default model)....	63

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1. 1 Nilai Ekspor - Impor produk alas kaki	2
Gambar 2. 1 Model Penelitian	27
Gambar 4. 1 Diagram Alur.....	50
Gambar 4. 2 Persamaan Struktural.....	51