

BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

A. Kesimpulan

Berdasarkan hasil penelitian, penjualan unit bisnis AMDK belum seluruhnya mengalami *break even point*. Tetapi walaupun belum mengalami *break even point*, penjualan AMDK tidak melewati titik *shut down point*, hanya ada satu yang mengalami *shut down point* yaitu penjualan produk galon 19 liter pada tahun 2017. Margin kontribusi yang dapat menutup biaya tetap hanya terjadi pada penjualan produk *cup* tahun 2016 sampai 2018, dan penjualan produk botol tahun 2018. Perencanaan laba yang diterapkan PDAM Tirta Binangun juga hanya bisa tercapai pada penjualan produk *cup* 2016 dan botol tahun 2018, sedangkan penjualan produk yang lain belum bisa tercapai bahkan hasilnya masih jauh dari rencana.

Dapat disimpulkan bahwa perencanaan laba menggunakan perhitungan target penjualan sangat diperlukan untuk menentukan berapa penjualan yang harus dicapai untuk mencapai target laba yang sudah ditentukan. Perhitungan ini juga berguna untuk memperkirakan berapa produksi yang harus dilakukan supaya tidak mengalami kerugian.

B. Saran

Perbaikan perencanaan laba di PDAM Tirta Binangun perlu dilakukan dengan menggunakan perhitungan yang lebih akurat untuk menghasilkan efektivitas dalam memproduksi AMDK agar bisa menekan biaya produksi dan mendapat laba yang lebih maksimal.