

**Strategi Promosi Geplak “Mbok Tumpuk” Sebagai
Salah Satu Produsen Oleh-oleh Khas Bantul dalam Menarik
Minat Beli Konsumen 2016**

SKRIPSI

**Disusun untuk memenuhi persyaratan memperoleh gelar sarjana Strata 1
Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Jurusan Ilmu Komunikasi
Universitas Muhammadiyah Yogyakarta**



Disusun oleh :

Ardian Dwi Nugroho

20130530034

**JURUSAN ILMU KOMUNIKASI
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA
2018**

MOTTO

“No matter how strongly yourself, do not ever address it all alone,

if that you do for you would fail”

~Itachi Uchiha~

“Selemah apapun musuhku,

aku tidak akan meremehkan mereka”

~Aburame Shino~

KATA PENGANTAR

Alhamdulillah segala puji bagi Allah tuhan semesta alam. Tak lupa rasa syukur penulis panjatkan kehadiran Allah SWT atas segala nikmat,hidayah, kesehatan dan kemudahan yang dilimpahkan kepada penulis, sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi dengan judul “Strategi Promosi Geplak Mbok Tumpuk Sebagai Salah Satu Produsen Oleh – oleh Khas Bantul Dalam Menarik Minat Beli Konsumen 2016” untuk mencapai gelar Sarjana Ilmu Komunikasi Universitas Muhammadiyah Yogyakarta. Tidak lupa rasa terimakasih juga penulis sampaikan kepada semua pihak yang telah membantu dalam penyusunan skripsi ini, maka dari itu penulis ingin mengucapkan terimakasih kepada :

1. Dr. Ir Gunawan Budiyanto, M.P selaku Rektor Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.
2. Ibu Dr. Titin Purwaningsih, S.IP., M.Si. selaku Dekan Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.
3. Bapak Haryadi Arief Nuur Rasyid S.IP., M.Sc, selaku Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.
4. Ibu Sopia Sitta Sari, S.IP., M.Si, selaku wakil Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.
5. Ibu Dr Suciati S.Sos, M.Si, selaku dosen pembimbing yang telah membimbing penulis selama penyusunan skripsi dari awal hingga akhirnya selesai.
6. Bapak Zuhdan Aziz, S.IP.,S.Sn.,M.Sn, selaku dosen penguji yang selalu memberikan kritik dan saran yang membangun.
7. Bapak Krisna Mulawarman, S.Sos., M.Sn, selaku dosen penguji yang selalu memberikan kritik dan saran yang membangun.

8. Bapak dan Ibu Dosen Jurusan Ilmu Komunikasi Universitas Muhammadiyah Yogyakarta.
9. Staf Jurusan Ilmu Komunikasi, Pak Muryadi, Pak Jono & Mbak Siti yang telah membantu penulis dalam menyelesaikan segala bentuk keperluan administrasi selama masa perkuliahan.
10. Semua pihak Toko Oleh-oleh Geplak Mbok Tumpuk yang telah membantu dan berkenan mengijinkan peneliti melakukan penelitian di sana.
11. Terimakasih juga kepada rekan-rekan yang tidak bisa penulis sebutkan satu per satu.

Yogyakarta, 22 Februari 2019

Ardian Dwi Nugroho

HALAMAN PERSEMBAHAN

Assalamu 'alaikum wr. wb

Dengan mengucap syukur Alhamdulillah kehadirat Allah SWT atas nikmat dan rahmat-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan tugas akhir ini. Penulis ingin menyampaikan rasa terimakasih kepada semua yang telah mendukung saya selama penyusunan tugas akhir ini sehingga semua berjalan lancar. Oleh karena itu pada kesempatan ini, penulis ingin mempersembahkan skripsi ini kepada:

1. Kepada kedua orang tua, terimakasih untuk semua do'a dan usahanya selama ini sehingga saya dapat mencapai titik seperti sekarang.
2. Untuk kakak - kakakku dan keluarga besar yang selalu mendukung.
3. Mita karunia, *partner* kemana sajanya saya yang telah senantiasa selalu menemani dan memberikan support selama penyusunan skripsi ini dari awal hingga akhir.
4. Rekan - rekan seperjuangan dalam penyusunan skripsi, Winda Tamara, Adi Kuncoro, Eki, Bachtiar, Aris Munandar.
5. Almamater kebanggaan Universitas Muhammadiyah Yogyakarta khususnya Ilmu Komunikasi 2013. Terimakasih atas dukungan dan bantuan kalian selama ini.
6. Rekan – rekan Kelompok KKN 155 UMY 2016 terimakasih atas dukungannya, kalian luar biasa!
7. Serta saya persembahkan untuk yang selalu bertanya: “*kapan Skripsimu selesai?*”.

Wassalamu 'alaikum wr.wb

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PENGESAHAN	ii
HALAMAN PERNYATAAN	iii
MOTTO	iv
HALAMAN PERSEMBAHAN	v
KATA PENGANTAR	vi
DAFTAR ISI	vii
DAFTAR GAMBAR	viii
DAFTAR TABEL	xi
DAFTAR BAGAN	xii
ABSTRAK	xiii
ABSTRACT	xiv
BAB I PENDAHULUAN	
A. Latar Belakang Masalah.....	1
B. Rumusan Masalah.....	9
C. Tujuan Penelitian.....	10
D. Manfaat Penelitian.....	10
E. Kerangka Teori.....	10
1. Strategi Promosi.....	10
2. Perencanaan Promosi.....	12
3. Proses Implementasi.....	19
4. Evaluasi Promosi.....	19
5. Bauran Promosi.....	20
F. Peneliti Terdahulu.....	28
G. Metode Penelitian.....	29
1. Jenis Penelitian.....	29
2. Lokasi Penelitian.....	30

3. Teknik Pengumpulan Data.....	30
4. Teknik Analisis Data.....	32
5. Uji Validitas Data.....	40

BAB II PROFIL OBJEK PENELITIAN

A. Sejarah.....	36
B. Lokasi.....	37
C. Visi dan Misi.....	38
D. Segmentasi.....	38
E. Logo.....	39
F Jam buka operasional.....	39
G. Struktur Organisasi.....	40
H. Manajemen.....	40
I. Interior dan Eksterior.....	43
J. Produk.....	44

BAB III SAJIAN DATA DAN PEMBAHASAN

A. Sajian Data.....	45
1. Perencanaan Promosi.....	46
2. Proses Implementasi.....	70
3. Evaluasi Promosi.....	71
B. Pembahasan.....	72
1. Perencanaan Promosi.....	72
2. Proses Implementasi.....	91
3. Evaluasi Promosi.....	93

BAB IV PENUTUP

A. Kesimpulan.....	94
B. Saran.....	96

DAFTAR PUSTAKA.....100

LAMPIRAN.....104

Daftar Tabel

Tabel 1.1. Tabel Media Promosi yang Digunakan.....	5
Tabel 1.2. Target Dan Capaian Konsumen.....	8
Tabel 1.3. Jumlah Omset Yang Didapat.....	9
Tabel 3.1. Tabel Kegiatan Promosi.....	68

Daftar Gambar

Gambar 1.1 Penjualan di Tokopedia.....	6
Gambar 1.2 Penjualan di Bukalapak.....	6
Gambar 1.3 Web TripAdvisor.....	7
Gambar 2.1 Peta Lokasi Geplak Mbok Tumpuk.....	37
Gambar 2.2 Logo Perusahaan.....	39
Gambar 2.3 Eksterior dan Interior.....	43
Gambar 2.4 Produk.....	44
Gambar 3.1 Banner.....	57
Gambar 3.2 Testimoni.....	58
Gambar 3.3 Billboard.....	60
Gambar 3.4 Fanspage.....	62
Gambar 3.5 Tannggapan Konsumen.....	63
Gambar 3.6 Publisitas.....	66