

LAMPIRAN

FREQUEN

Umur

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
≤ 30 Tahun	12	19.7	19.7	19.7
31-40 Tahun	31	50.8	50.8	70.5
Valid 41-50 Tahun	15	24.6	24.6	95.1
> 50 Tahun	3	4.9	4.9	100.0
Total	61	100.0	100.0	

Jenis Kelamin

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Laki-Laki	36	59.0	59.0	59.0
Valid Perempuan	25	41.0	41.0	100.0
Total	61	100.0	100.0	

Status Perkawinan

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Kawin	55	90.2	90.2	90.2
Valid Belum Kawin	6	9.8	9.8	100.0
Total	61	100.0	100.0	

Pendidikan Terakhir

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
SMP	2	3.3	3.3	3.3
SMA	35	57.4	57.4	60.7
Valid D3	2	3.3	3.3	63.9
S1	22	36.1	36.1	100.0
Total	61	100.0	100.0	

Kegiatan Usaha Nasabah

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Pekerjaan Pokok	44	72.1	72.1	72.1
Valid Pekerjaan Sampingan	17	27.9	27.9	100.0
Total	61	100.0	100.0	

Mengapa Memilih Menjadi Wirausahwan

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Meneruskan Usaha Orang Tua	11	18.0	18.0	18.0
Inisiatif Sendiri Dari Awal	37	60.7	60.7	78.7
Valid Karena Tidak Ada Pekerjaan Lain	3	4.9	4.9	83.6
Sebagai Tambahan Penghasilan	10	16.4	16.4	100.0
Total	61	100.0	100.0	

Sejak Kapan Menjadi Nasabah Pembiayaan

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
< 1 Tahun	11	18.0	18.0	18.0
1-2 Tahun	22	36.1	36.1	54.1
3-4 Tahun	8	13.1	13.1	67.2
5-6 Tahun	8	13.1	13.1	80.3
> 6 Tahun	12	19.7	19.7	100.0
Total	61	100.0	100.0	

Hal Apakah Yang Mendorong Anda Melakukan Pembiayaan

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Kekurangan Modal	26	42.6	42.6	42.6
Tingkat Bagi Hasil Lebih Menguntungkan	2	3.3	3.3	45.9
Kemudahan Dalam Memperoleh Pembiayaan	5	8.2	8.2	54.1
Ingin Mengembangkan Usaha	28	45.9	45.9	100.0
Total	61	100.0	100.0	

Berapa Jumlah Pembiayaan Yang Anda Pinjam

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
< Rp. 5.000.000	14	23.0	23.0	23.0
Rp. 5.100.000- Rp. 10.000.000	14	23.0	23.0	45.9
Rp. 10.100.000- Rp. 25.000.000	17	27.9	27.9	73.8
Rp. 25.100.000- Rp. 50.000.000	11	18.0	18.0	91.8
> Rp. 50.000.000	5	8.2	8.2	100.0
Total	61	100.0	100.0	

Berapa Angsuran Yang Anda Bayarkan

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
< Rp. 1.000.000	38	62.3	62.3	62.3
Rp. 1.000.000- Rp. 2.000.000	18	29.5	29.5	91.8
Rp. 2.100.000- Rp. 3.000.000	4	6.6	6.6	98.4
Rp. 3.100.000- Rp. 4.000.000	1	1.6	1.6	100.0
Total	61	100.0	100.0	

Bagaimana Ketentuan Bagi Hasil Untuk Pembiayaan Yang Anda Terima

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
< 10 %	18	29.5	29.5	29.5
10 % - 15 %	23	37.7	37.7	67.2
16 % - 20 %	20	32.8	32.8	100.0
Total	61	100.0	100.0	

Berapa Denda Yang Akan Dibayarkan Apabila Mengangsur Pembiayaan Melebihi Batas Jatuh

Tempo

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Tidak Ada Denda	59	96.7	96.7	96.7
< Rp. 100.000	1	1.6	1.6	98.4
Rp. 110.000 - Rp. 150.000	1	1.6	1.6	100.0
Total	61	100.0	100.0	

Bagaimana Status Kios Yang Anda Tempati

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Kontrak	12	19.7	19.7	19.7
Kontrak Dan Mempunyai Cabang	1	1.6	1.6	21.3
Hak Milik	42	68.9	68.9	90.2
Hak Milik Dan Mempunyai Cabang	2	3.3	3.3	93.4
Lain-Lain	4	6.6	6.6	100.0
Total	61	100.0	100.0	

Berapa Omset Penjualan Perbulan Sebelum Mendapatkan Pembiayaan

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
< Rp. 1.000.000	10	16.4	16.4	16.4
Rp. 1.000.000- Rp. 5.000.000	27	44.3	44.3	60.7
Rp. 5.100.000- Rp. 10.000.000	16	26.2	26.2	86.9
Rp. 10.100.000- Rp. 15.000.000	4	6.6	6.6	93.4
> Rp. 15.000.000	4	6.6	6.6	100.0
Total	61	100.0	100.0	

Berapa Omset Penjualan Anda Sesudah Mendapatkan Pembiayaan

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
< Rp. 1.000.000	1	1.6	1.6	1.6
Rp. 1.000.000- Rp. 5.000.000	19	31.1	31.1	32.8
Rp. 5.100.000- Rp. 10.000.000	19	31.1	31.1	63.9
Rp. 10.100.000- Rp. 15.000.000	12	19.7	19.7	83.6
> Rp. 15.000.000	10	16.4	16.4	100.0
Total	61	100.0	100.0	

Berapa Jumlah Tenaga Kerja Sebelum Mendapatkan Pembiayaan

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
1-3 Orang	57	93.4	93.4	93.4
4-6 Orang	2	3.3	3.3	96.7
7-9 Orang	1	1.6	1.6	98.4
10-12 Orang	1	1.6	1.6	100.0
Total	61	100.0	100.0	

Berapa Jumlah Tenaga Kerja Sesudah Mendapatkan Pembiayaan

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
1-3 Orang	45	73.8	73.8	73.8
4-6 Orang	12	19.7	19.7	93.4
7-9 Orang	2	3.3	3.3	96.7
> 12 Orang	2	3.3	3.3	100.0
Total	61	100.0	100.0	

Berapa Jumlah Pelanggan Sebelum Mendapatkan Pembiayaan

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid < 10 Orang	10	16.4	16.4	16.4
Valid 10-15 Orang	7	11.5	11.5	27.9
Valid 16-20 Orang	9	14.8	14.8	42.6
Valid 21-25 Orang	12	19.7	19.7	62.3
Valid > 25 Orang	23	37.7	37.7	100.0
Total	61	100.0	100.0	

Berapa Jumlah Pelanggan Sesudah Mendapatkan Pembiayaan

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid < 10 Orang	3	4.9	4.9	4.9
Valid 10-15 Orang	2	3.3	3.3	8.2
Valid 16-20 Orang	6	9.8	9.8	18.0
Valid 21-25 Orang	12	19.7	19.7	37.7
Valid > 25 Orang	38	62.3	62.3	100.0
Total	61	100.0	100.0	

Berapa Jumlah Barang Dagangan Yang Terjual Sebelum Mendapatkan Pembiayaan

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid < 10 Barang	17	27.9	27.9	27.9
Valid 10-15 Barang	6	9.8	9.8	37.7
Valid 16-20 Barang	8	13.1	13.1	50.8
Valid 21-25 Barang	9	14.8	14.8	65.6
Valid > 25 Barang	21	34.4	34.4	100.0
Total	61	100.0	100.0	

**Berapa Jumlah Barang Dagangan Yang Terjual Sesudah Mendapatkan
Pembiayaan**

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid < 10 Barang	10	16.4	16.4	16.4
10-15 Barang	6	9.8	9.8	26.2
16-20 Barang	4	6.6	6.6	32.8
21-25 Barang	5	8.2	8.2	41.0
> 25 Barang	36	59.0	59.0	100.0
Total	61	100.0	100.0	

Berapa Jumlah Macam Barang Dagangan Sebelum Mendapatkan Pembiayaan

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid < 10 Barang	34	55.7	55.7	55.7
10-15 Barang	9	14.8	14.8	70.5
16-20 Barang	5	8.2	8.2	78.7
21-25 Barang	7	11.5	11.5	90.2
> 25 Barang	6	9.8	9.8	100.0
Total	61	100.0	100.0	

Berapa Jumlah Macam Barang Dagangan Sebelum Mendapatkan Pembiayaan

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid < 10 Barang	22	36.1	36.1	36.1
10-15 Barang	9	14.8	14.8	50.8
16-20 Barang	11	18.0	18.0	68.9
21-25 Barang	3	4.9	4.9	73.8
> 25 Barang	16	26.2	26.2	100.0
Total	61	100.0	100.0	

Setelah Mendapatkan Pembiayaan, Apakah Pendapatan Semakin Meningkat? Berapa Jumlah Peningkatan Pendapatan Per Bulan?

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Pendapatan Tidak Meningkat	1	1.6	1.6	1.6
< Rp. 1.000.000	11	18.0	18.0	19.7
Rp. 1.100.000 - Rp. 2.000.000	14	23.0	23.0	42.6
Rp. 2.100.000 - Rp. 3.000.000	19	31.1	31.1	73.8
> Rp. 3.000.000	16	26.2	26.2	100.0
Total	61	100.0	100.0	

UJI NORMALITAS

One-Sample Kolmogorov-Smirnov Test

		Sebelum Menerima Pembiayaan	Sesudah Menerima Pembiayaan
N		61	61
Normal Parameters ^{a,b}	Mean	12.28	15.43
	Std. Deviation	3.625	3.423
	Absolute	.113	.118
Most Extreme Differences	Positive	.113	.105
	Negative	-.084	-.118
Kolmogorov-Smirnov Z		.885	.923
Asymp. Sig. (2-tailed)		.414	.361

a. Test distribution is Normal.

b. Calculated from data.

Uji Independent Sampel T-Test

Group Statistics

	Kelompok	N	Mean	Std. Deviation	Std. Error Mean
Menerima Pembiayaan	Sebelum	61	12.28	3.625	.464
	Sesudah	61	15.43	3.423	.438

Independent Samples Test

	Levene's Test for Equality of Variances		t-test for Equality of Means						
	F	Sig.	t	df	Sig. (2-tailed)	Mean Difference	Std. Error Difference	95% Confidence Interval of the Difference	
								Lower	Upper
Menerima Pembiayaan	.122	.727	-4.931	120	.000	-3.148	.638	-4.411	-1.884
			-4.931	119.608	.000	-3.148	.638	-4.411	-1.884

ANGKET PENELITIAN
ANALISIS PERKEMBANGAN USAHA MIKRO, KECIL DAN MENENGAH
SEBELUM DAN SESUDAH MENERIMA PEMBIAYAAN

A. Keadaan Umum Responden

Nama :

Umur :

Jenis Kelamin :

Status Perkawinan :

Pendidikan Terakhir :

Jenis Usaha :

Tempat Usaha :

Modal Usaha Awal :

Kegiatan usaha nasabah sebagai:

- a. Pekerjaan Pokok
- b. Pekerjaan Sampingan

Mengapa memilih menjadi wirausahawan?

- a. Meneruskan usaha orang tua
- b. Inisiatif sendiri dari awal
- c. Karena tidak ada pekerjaan lain
- d. Sebagai tambahan penghasilan
- e. Lain lain.....

B. Pembiayaan

1. Sejak kapan anda menjadi nasabah pembiayaan?

- A. Kurang dari 1 tahun
- B. 1-2 tahun
- C. 3-4 tahun
- D. 5-6 tahun
- E. Lebih dari 6 tahun

2. Hal apakah yang mendorong anda melakukan pembiayaan?

- A. Kekurangan modal
 - B. Tingkat bagi hasil lebih menguntungkan
 - C. Kemudahan dalam memperoleh pembiayaan
 - D. Ingin mengembangkan usaha
 - E. Lain-lain
3. Berapa jumlah pembiayaan yang anda pinjam?
- A. Kurang dari Rp 5.000.000
 - B. Rp 5.100.000 - Rp 10.000.000
 - C. Rp 10.100.000 - Rp 25.000.000
 - D. Rp 25.100.000 - Rp 50.000.000
 - E. Lebih dari Rp 50.000.000
4. Berapa angsuran yang anda bayarkan?
- A. Kurang dari Rp 1.000.000
 - B. Rp 1.000.000 - Rp 2.000.000
 - C. Rp 2.100.000 - Rp 3.000.000
 - D. Rp 3.100.000 - Rp 4.000.000
 - E. Lebih dari Rp 4.000.000
5. Bagaimana ketentuan bagi hasil untuk pembiayaan yang diterima?
- A. Kurang dari 10%
 - B. 10 % - 15 %
 - C. 16% - 20%
 - D. 20% - 25%
 - E. Lebih dari 25%
6. Berapa denda yang dibayarkan apabila mengangsur pembiayaan melebihi batas jatuh tempo?
- A. Tidak ada denda
 - B. Kurang dari Rp 100.000
 - C. Rp 110.000 – Rp 150.000
 - D. Rp 160.000 – Rp 200.000

E. Lebih dari Rp 200.000

Perkembangan Usaha dan Pendapatan

7. Bagaimana status kios yang anda tempati? (Hak milik/kontrak)
 - A. Kontrak
 - B. Kontrak dan mempunyai cabang
 - C. Hak milik
 - D. Hak milik dan mempunyai cabang
 - E. Lain-Lain
8. Berapa omset penjualan perbulan sebelum mendapatkan pembiayaan?
 - A. Kurang dari Rp 1.000.000
 - B. Rp 1.000.000 – Rp 5.000.000
 - C. Rp 5.100.000 – Rp 10.000.000
 - D. Rp 10.100.000 – Rp 15.000.000
 - E. Lebih dari Rp 15.000.000
9. Berapa omset penjualan anda sesudah mendapatkan pembiayaan?
 - A. Kurang dari Rp 1.000.000
 - B. Rp 1.000.000 – Rp 5.000.000
 - C. Rp 5.100.000 – Rp 10.000.000
 - D. Rp 10.100.000 – Rp 15.000.000
 - E. Lebih dari Rp 15.000.000
10. Berapa jumlah tenaga kerja sebelum mendapatkan pembiayaan?
 - A. 1-3 orang
 - B. 4-6 orang
 - C. 7-9 orang
 - D. 10-12 orang
 - E. Lebih dari 12 orang
11. Berapa jumlah tenaga kerja sesudah mendapatkan pembiayaan?
 - A. 1-3 orang
 - B. 4-6 orang

- C. 7-9 orang
 - D. 10-12 orang
 - E. Lebih dari 12 orang
12. Berapa jumlah pelanggan sebelum mendapatkan pembiayaan?
- A. Kurang dari 5 orang
 - B. 6 – 10 orang
 - C. 11 – 15 orang
 - D. 16 – 20 orang
 - E. Lebih dari 20 orang
13. Berapa jumlah pelanggan sesudah mendapatkan pembiayaan?
- A. Kurang dari 5 orang
 - B. 6 – 10 orang
 - C. 11 – 15 orang
 - D. 16 – 20 orang
 - E. Lebih dari 20 orang
14. Berapa jumlah barang dagangan yang terjual sebelum mendapatkan pembiayaan?
- A. Kurang dari 10 orang
 - B. 10 – 15 barang
 - C. 16 – 20 barang
 - D. 21 – 25 barang
 - E. Lebih dari 25 barang
15. Berapa jumlah barang dagangan yang terjual sesudah mendapatkan pembiayaan?
- A. Kurang dari 10 barang
 - B. 10 – 15 barang
 - C. 16 – 20 barang
 - D. 21 – 25 barang
 - E. Lebih dari 25 barang

16. Berapa jumlah macam barang dagangan sebelum mendapatkan pembiayaan?
- A. Kurang dari 10 barang
 - B. 10 – 15 barang
 - C. 16 – 20 barang
 - D. 21 – 25 barang
 - E. Lebih dari 25 barang
17. Berapa jumlah macam barang dagangan sesudah mendapatkan pembiayaan?
- A. Kurang dari 10 barang
 - B. 10 – 15 barang
 - C. 16 – 20 barang
 - D. 21 – 25 barang
 - E. Lebih dari 25 barang
18. Setelah mendapatkan pembiayaan, apakah pendapatan semakin meningkat? Berapa jumlah peningkatan pendapatan per bulan?
- A. Pendapatan tidak meningkat
 - B. Kurang dari Rp 1.000.000
 - C. Rp 1.100.000 – Rp 2.000.000
 - D. Rp 2.100.000 – Rp 3.000.000
 - E. Lebih dari Rp 3.000.000

DOKUMENTASI





SURAT KETERANGAN
No. 009/E.DIR/BPRS-MMS/I/2019

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

Kami yang bertanda tangan di bawah ini menjelaskan bahwa:

Nama : ANNISA KARIMATUS SOLIHAH
No. Mhs : 20150430193
Fakultas : Fakultas Ekonomi dan Bisnis
Universitas : Universitas Muhammadiyah Yogyakarta

Telah melaksanakan dan menyelesaikan penelitian di PT. BPRS MADINA MANDIRI SEJAHTERA guna penyusunan skripsi dengan judul "ANALISIS PENGARUH LEMBAGA KEUANGAN MIKRO SYARIAH TERHADAP PENGEMBANGAN USAHA MIKRO KECIL DAN MENENGAH (STUDI KASUS NASABAH PT. BPRS MADINA MANDIRI SEJAHTERA)".

Demikian surat keterangan ini kami sampaikan untuk dipergunakan sebagaimana mestinya. Atas perhatian dan kerjasamanya, kami ucapkan Jazakumullah khairan katsiran.

وَالسَّلَامُ عَلَيْكُمْ وَرَحْمَةُ اللَّهِ وَبَرَكَاتُهُ

Bantul, 10 Januari 2019


BANK
MADINA
SYARIAH
PT. BPRS Madina Mandiri Sejahtera
SABDO NUGROHO, SP
Direktur

Jl. Ringroad Selatan Dongkelan, Panggungharjo,
Sewon-Bantul, Yogyakarta, 55188
Telp.: (0274) 428-3747 - Fax.: (0274) 413-636
Email: bank.madina.syariah@gmail.com
Website: www.bankmadinasyariah.com

Sahabat dalam Bermuamalah



Perpustakaan Universitas Muhammadiyah Yogyakarta menyatakan bahwa Skripsi atas:

Nama : Annisa Karimatus Sholihah
NIM : 20150430193
Prodi : Ilmu Ekonomi
Judul : ANALISIS PENGARUH LEMBAGA KEUANGAN MIKRO
SYARIAH TERHADAP PENGEMBANGAN USAHA MIKRO
KECIL DAN MENENGAH
(Studi Kasus Nasabah BPRS Madina Mandiri Sejahtera)

Pembimbing : Dr. Ayif Fatuhurrahman, S.E., M.Si

Telah dilakukan tes Turnitin filter 1%, dengan indeks similaritasnya sebesar 16%.

Semoga surat keterangan ini dapat digunakan sebagaimana mestinya.

Mengetahui
Ka. Ur. Pengelolaan



Laela Niswatin, S.I.Pust

Yogyakarta, 3-1-2019
yang melaksanakan pengecekan



Ikram Al-Zein, S.Kom.I