STRATEGI CRM GOTOSOVIE DALAM MEMPERTAHANKAN LOYALITAS PELANGGAN GOTOSOVIE TAHUN 2016-2017

(Studi Deskriptif Kualitatif tentang kegiatan Customer Relations Management dalam rangka mencapai loyalitas pelanggan Gotosovie Tahun 2016-2017)

SKRIPSI

Disusun untuk memenuhi persyaratan memperoleh gelar Sarjana Strata 1 Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Jurusan Ilmu Komunikasi Universitas Muhammadiyah Yogyakarta



Disusun Oleh : RISANDI FITRA M. 20130530173

JURUSAN ILMU KOMUNIKASI
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK UNIVERSITAS
MUHAMMADIYAH YOGYAKARTA 2017